

Electro Power Systems conferma il piano di sviluppo

Backlog attuale di 2,3 milioni di euro e pipeline di nuovi progetti in 17 paesi

- Nell'esercizio 2015 i ricavi di EPS Italia hanno raggiunto €1,2 milioni, soggetti a revisione ai sensi degli Italian GAAP¹, registrando una crescita dei ricavi del 53%
- Portafoglio ordini di €2,3 milioni nel primo trimestre 2016 con impianti off-grid in Africa Orientale, Tasmania e Maldive
- Solida posizione finanziaria, saldo netto di cassa consolidato pro-forma pari a €10,2 milioni
- Referenze e posizionamento unici: accordo quadro con Enel e nuovi progetti HyESS in corso sfruttando un track record di 44,3MWh di stoccaggio di energia installati in 5 continenti
- Integrazione di Elvi Energy accelerata attraverso lo sviluppo di una pipeline di nuovi progetti su larga scala – senza alcun incentivo – in America Latina, Africa Orientale e Sud-Est Asiatico

Milano, 8 Aprile 2016 – Il Consiglio di Amministrazione di Electro Power Systems S.A. ("EPS", o, unitamente alle proprie controllate, il "Gruppo", quotata su Euronext di Parigi: EPS.PA), società specializzata in sistemi e soluzioni di stoccaggio di energia a zero impatto ambientale, ha esaminato ed approvato in data odierna i risultati consolidati al 31 dicembre 2015, che sono stati soggetti a revisione ai sensi degli IFRS e certificati.

Ieri il Consiglio di Amministrazione di Electro Power Systems Manufacturing S.r.l., ("EPS Italia") ha approvato i risultati al 31 dicembre 2015 di EPS Italia, soggetti a revisione ai sensi degli Italian GAAP e certificati.

"Il 2015 è stato un anno cruciale nella trasformazione di EPS. Dopo soli otto mesi dalla quotazione, Electro Power Systems è riuscita a imporsi come uno dei principali player mondiali nel settore dell'energy storage – ha dichiarato Caralberto Guglielminotti, amministratore delegato del Gruppo. - "Abbiamo lavorato duramente per soddisfare le aspettative del mercato e accelerare la crescita. Le installazioni che abbiamo già completato nei primi mesi del 2016, tramite la nostra controllata Elvi Energy, oltre alla crescente diversificazione della base clienti sono una chiara testimonianza del successo della nostra strategia. Grazie agli investimenti fatti nel 2015, il Gruppo ha verticalizzato completamente la catena del valore tecnologico e il modello di business, rafforzando la sua organizzazione, la leadership tecnologica e la competitività, ed ora è pronto ad operare come leader nel mercato globale dell'energia".

Il Bilancio Consolidato e l'informativa completa, sono disponibili sul sito del Gruppo (www.electropowersystems.com) e quelli che seguono sono i principali dati finanziari e operativi e gli ultimi aggiornamenti di EPS Italia e del Gruppo.

* * *

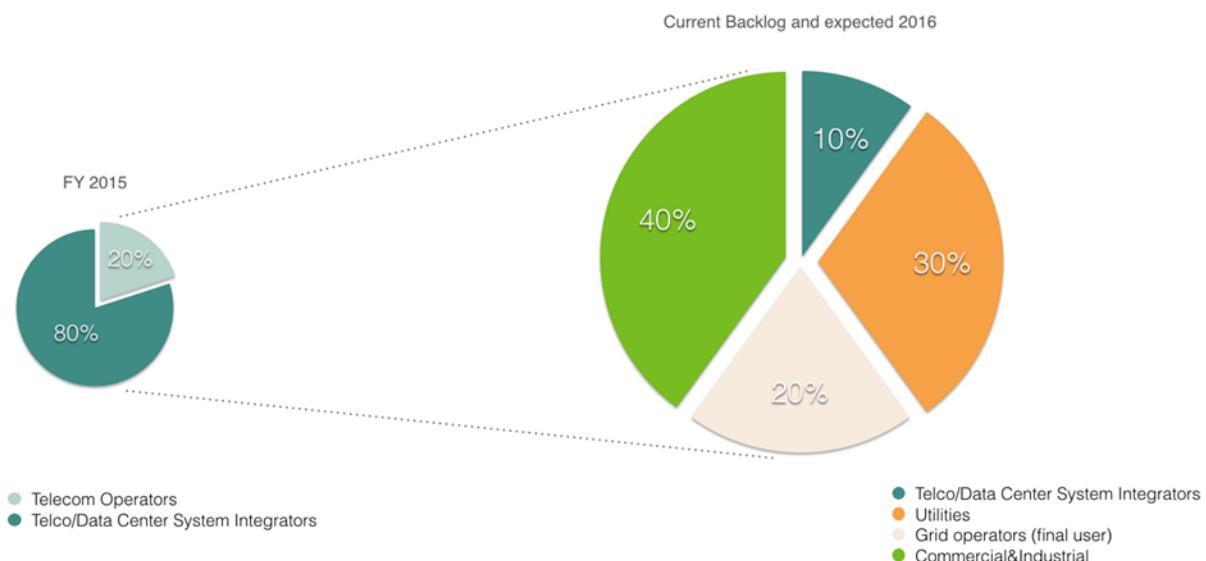
¹ Soggetti a revisione legale dei conti in conformità con i principi contabili Italiani (Italian GAAP). Cfr. paragrafo "Riconciliazione in base agli IFRS dei ricavi di EPS Italia" a pag. 5.

PRINCIPALI DATI SU VENDITE E BACKLOG

I ricavi di EPS Italia nell'anno fiscale 2015 e il fatturato del Gruppo sono cresciuti del 53% rispetto al 2014, e ammontano a 1,2 milioni di euro.

Nel primo trimestre 2016 il backlog, ovvero le vendite e gli ordini già acquisiti dal Gruppo – sulla base degli accordi attuali con i clienti - ammonta a circa 2,3 milioni di euro, rappresentando quasi 2 volte i ricavi di EPS Italia del 2015. La conversione della pipeline, costruita nel 2015 grazie alla nuova strategia, è pertanto già in corso.

Le vendite nel 2015 sono state, per lo più, rivenienti da operatori e *system integrators* nel settore delle telecomunicazioni, delle infrastrutture e dai *data centers*. A livello di Gruppo, il backlog attuale ha invece una profonda diversificazione in termini di base clienti e conferma l'efficacia della strategia perseguita e degli sforzi compiuti nel 2015 di focalizzarsi sul **settore dell'energia, ovvero utilities, operatori di rete e clienti commerciali ed industriali**, come mostrato in figura.



A livello geografico, dopo un 2015 principalmente focalizzato sull'Italia, il backlog attuale e la pipeline in negoziazione hanno una portata globale e molto più ampia dell'anno precedente, vale a dire in 17 paesi e in tutti i continenti.

A febbraio 2016 il Gruppo ha inaugurato con successo una centrale di produzione ibrida da 3,5MW in Somalia, ponendo le basi per un piano di sviluppo in Africa Orientale.

A marzo 2016 il continuo lavoro di innovazione del gruppo Electro Power Systems nel settore delle energie rinnovabili e nelle tecnologie di stoccaggio ha permesso di ottenere un'installazione alle Maldive, dove il Gruppo completerà a breve una centrale di produzione ibrida da 2MW per un resort di lusso, evidenziando ulteriormente il ruolo strategico dell'acquisizione di Elvi Energy per accelerare lo sviluppo del business off-grid.

Ad oggi il Gruppo sta completando le attività per la prima spedizione del container per una centrale di produzione ibrida in Tasmania ed è impegnato nelle ultime fasi di un progetto di supporto alla rete in Sardegna, all'interno dell'infrastruttura di rete di Terna, il primo operatore per la trasmissione dell'energia elettrica in Europa.

La credibilità costruita con l'introduzione su scala commerciale di sistemi ibridi già operativi nell'Africa Sub-Sahariana e in Asia Meridionale fanno di EPS un leader di mercato. Tale posizionamento è supportato da una crescente pipeline di progetti in Sud America, Africa e Sud Est Asiatico, dove il Gruppo si posiziona come fornitore di soluzioni chiavi in mano per utilities, clienti finali e fondi di investimento infrastrutturali. Il Gruppo sta ora operando a livello mondiale, ulteriormente rafforzato dall'acquisizione di Elvi Energy.

In particolare, EPS può ora vantare nel complesso le seguenti credenziali:

- **44,3MWh di stoccaggio di energia installati in 21 paesi** nel mondo;
- un **nuovo polo produttivo da 3.500m²** a Rivoli (To) con una capacità produttiva di 2MW al mese;
- un team di eccellenza che conta 83 risorse (circa il triplo di quelle del 2014) che si avvale di specialisti di tecnologia, esperti di energia ed ingegneri, **25% dei quali vantano un Ph.D. o un M.B.A.**
- una **corporate governance** forte e un sistema di controllo interno solido.

PRINCIPALI DATI OPERATIVI

A dicembre 2015 il Gruppo ha annunciato un “*Framework Cooperation Agreement*” con Enel mirato allo sviluppo di sistemi integrati ed ibridi di stoccaggio energetico per micro-reti e per l'elettrificazione delle zone rurali, nonché servizi di bilanciamento in ambito on ed off-grid. Il team di Ricerca e Sviluppo di Electro Power Systems collaborerà con Enel per esplorare ulteriori opportunità nello sviluppo congiunto delle tecnologie. Le due società stanno lavorando alla scelta di siti adatti alla realizzazione dei primi esempi di soluzioni ibride.

Grazie all'acquisizione di Elvi Energy e di MCM Energy Lab, completata il 18 gennaio 2016, il Gruppo si posiziona oggi come l'unica società di *energy storage* al mondo verticalmente integrata, e l'unico provider technology-neutral di soluzioni di dispacciamento e garanzia di capacità per sistemi elettrici basati su fonti rinnovabili.

Elvi Energy, spin off del Politecnico di Milano, 10 anni di esperienza nel settore e oltre il 2% di quota di mercato mondiale è il leader italiano nell'integrazione di sistemi, nelle micro-reti e nelle centrali di produzione ibride chiavi in mano e conta su una tecnologia rivoluzionaria ed integralmente proprietaria.

PRINCIPALI DATI DI GRUPPO

Nel secondo trimestre 2015, nel corso del processo di quotazione, il Gruppo ha raccolto 14,4 milioni di euro e il 3 dicembre 2015, attraverso un'operazione di *accelerated bookbuilding*, ha concluso un aumento di capitale riservato agli investitori istituzionali, collocando 701.500 nuove azioni e raccogliendo ulteriori 4,8 milioni di euro.

Dei 19,2 milioni di euro raccolti complessivamente nel 2015, **circa 11,7 milioni sono stati investiti, principalmente nel nuovo polo produttivo, in ricerca e sviluppo, acquisizioni strategiche, risorse umane e nel completamento del team ingegneristico e del management.** Pertanto, in linea con le aspettative, l'EBITDA ammonta a -€3.15 milioni. Il risultato netto è negativo per €10.6 milioni, valore che, deducendo l'impatto puramente contabile del piano di stock option, si riduce a -€5.94 milioni. Tale risultato deriva principalmente dall'impatto a conto economico dei costi di quotazione e del consolidamento della capacità produttiva nel nuovo sito di Torino.

Nel corso del 2015 e dopo l'IPO, il Gruppo ha effettuato un cambio di passo nella sua strategia, perseguiendo un nuovo modello di business completamente “senza sussidi né incentivi”, che ha comportato la riduzione della parte di ricavi relativa a tali progetti del 67%. In particolare, questo è stato possibile attraverso gli investimenti per assicurare un team d'eccellenza, una capacità produttiva appropriata, un'acquisizione strategica per verticalizzare la catena del valore, un processo produttivo interno e solide relazioni commerciali per accelerare la crescita nel 2016.

Alla fine del 2015, il Gruppo aveva una posizione finanziaria netta di 8,3 milioni di euro, e un saldo netto di cassa di 8,6 milioni di euro.

Il saldo netto di cassa pro-forma² al 31 dicembre 2015 ammonta a 10,2 milioni di euro, principalmente rettificato per l'aumento di capitale di 1,4 milioni di euro riservato agli azionisti storici e al management team di Elvi Energy, che avrà luogo nel 2016 e sarà finanziato con buona parte dei proventi dell'acquisizione che sono stati depositati in escrow a questo scopo.

PRINCIPALI DATI SULLA GOVERNANCE

Il Gruppo ha il piacere di annunciare che il Consiglio di Amministrazione di EPS ha nominato Massimo Prelz Oltramonti come Presidente del Gruppo, mentre **Luca Dal Fabbro diventerà Presidente di EPS Italia.** “*Il crescente impegno di Dal Fabbro nell'attività quotidiana del Gruppo, così come il suo alto profilo professionale e la sua profonda conoscenza del settore energetico hanno favorito la sua nomina ad un ruolo più esecutivo*” ha commentato il Consiglio di Amministrazione di EPS.

“*Ringrazio sinceramente il Consiglio di Amministrazione per il supporto e per la fiducia accordatami*” – ha dichiarato Luca Dal Fabbro – “*Conosco EPS Italia fin dagli inizi, e sono entusiasta di poter contribuire maggiormente alla realizzazione della sua strategia con un ruolo più esecutivo. Ora posso dire che la nostra società è solida e perfettamente in grado di compiere la sua missione*”.

RICONCILIAZIONE DEI RICAVI DI EPS ITALY IN BASE AI PRINCIPI CONTABILI IFRS

Nell'anno fiscale 2015 i ricavi di EPS Italia e il fatturato di Gruppo ammontano a 1,2 milioni di euro. Tuttavia EPS ha deciso di contabilizzare tali ricavi nel solo bilancio consolidato IFRS di Gruppo ai sensi dello IAS 18 per 0,4 milioni di euro, e pertanto contabilizzando circa 0,7 milioni di euro di fatturato “dal lordo al netto” (evidenziando solo il margine netto e non i ricavi lordi) a cause dell'outsourcing effettuato in relazione a tali forniture. Tale outsourcing è dovuto al fatto che gli ordini d'acquisto sono stati ricevuti nel 2015 prima

² Si vedano Allegati

dell'acquisizione di Elvi Energy e del completamento del nuovo polo produttivo. Alla luce di quanto sopra, ricavi e altri proventi dei primi nove mesi 2015 che ammontano a 723.000 euro, in base all'applicazione di tale principio IFRS devono essere rettificati a 544.000 euro.

Electro Power Systems

Electro Power Systems (EPS) opera nel settore delle energie sostenibili, ed è specializzata in soluzioni integrate di stoccaggio di energia.

Il Gruppo è specializzato in soluzioni integrate di stoccaggio di energia ibrida e technology-neutral, per il supporto delle reti nelle economie sviluppate e per la generazione di energia off-grid nei paesi emergenti. Offre soluzioni a zero impatto ambientale a basso costo e remunerative su base commerciale senza sussidi.

La missione del Gruppo è di diventare la chiave della transizione energetica tramite il controllo totale dell'intermittenza delle fonti di energia rinnovabile. Grazie alla continua integrazione delle migliori tecnologie di batterie al mondo per fornire flessibilità, e alla piattaforma di stoccaggio ad idrogeno e ossigeno esclusiva del Gruppo adatta a fornire lunghe autonomie senza ricorrere al diesel o alla generazione a gas, le tecnologie del Gruppo consentono oggi alle energie rinnovabili di alimentare concretamente, 24h su 24h, intere comunità, in maniera completamente pulita ed a un costo inferiore.

Oggi EPS è quotata sul mercato regolamentato francese Euronext, ed è compresa negli indici CAC® Mid & Small e CAC® All-Tradable: con sede principale a Parigi, R&S e produzione in Italia e un team internazionale con sedi in California e a Singapore.

Il Gruppo ha installato complessivamente più di 3MW di sistemi a idrogeno, 4.8MW di centrali di produzione ibrida e 43,7MWh di stoccaggio d'energia, per un output totale di 17,2MW in 21 paesi in tutto il mondo, tra cui Europa, Stati Uniti, Australia, Cina, Asia e Africa.

Per maggiori informazioni: www.electropowersystems.com

Forward looking statements

Il presente documento contiene valutazioni e ipotesi su avvenimenti futuri. I forward looking statement utilizzano per loro natura una terminologia previsionale, inclusi verbi o termini come "anticipare", "ritenere", "stime", "prevedere", "intendere", "potere", "pianificare", "costruire", "in discussione" o "cliente potenziale", "dovrebbe" o l'utilizzo del futuro, "progetti" o "programmi da attuare" o, dipendentemente dal caso, le relative variazioni al negativo o altro o terminologia comparativa, o relativa a discussioni incentrate sulla strategia, piani, obiettivi, ambizioni, eventi futuri o intenzioni. I forward looking statement si riferiscono a eventi e situazioni che non rappresentano fatti accaduti. Il presente documento utilizza previsioni e stime senza limitazione alcuna alle intenzioni, convinzioni o attuale aspettativa del Gruppo in relazione, per esempio, ai risultati del Gruppo in termini di sviluppo del business, transazioni, posizione finanziaria, previsioni, strategie finanziarie, aspettative di progettazione e sviluppo di prodotti, applicazioni regolamentative e autorizzazioni, accordi di rimborso, costo del venduto e penetrazione del mercato.

Per propria natura, i forward looking statement contengono fattori di rischio e incertezze, perché fanno riferimento a eventi e circostanze future. I forward looking statement non rappresentano alcuna garanzia della performance futura e gli attuali risultati delle operazioni del Gruppo e lo sviluppo dei mercati e dei settori in cui il Gruppo opera possono differire in maniera sostanziale da quelli descritti o suggeriti nel presente documento. Inoltre, anche se i risultati del Gruppo, la posizione finanziaria, la crescita e lo sviluppo dei mercati e dei settori in cui opera il Gruppo sono in linea con le previsioni contenute nel presente comunicato, tali risultati o gli sviluppi potrebbero non essere indicativi dei risultati o degli sviluppi registrati in periodi successivi. Diversi fattori possono avere un'influenza sui risultati e sullo sviluppo del Gruppo tale da generare modifiche sostanziali degli stessi rispetto a quelli indicati o suggeriti nelle previsioni incluse, senza alcuna limitazione, le condizioni generali economiche e commerciali, le condizioni del mercato globale dell'energia, le tendenze del settore, la concorrenza, modifiche di legge o di regolamenti, modifiche dei regimi di tassazione, la disponibilità e il costo del capitale, il tempo richiesto per iniziare e completare i cicli di vendita, fluttuazioni valutarie, modifiche della strategia commerciale e incertezze politiche ed economiche. Le previsioni utilizzate nel presente documento trovano fondamento solo con riferimento alla data di pubblicazione del presente documento.

Media Relations

Alessia Di Domenico

Head of Global Media Relations

Tel. +39 02 45435516

Mobile +39 337 1645567

e-mail: add@eps-mail.com

Investor Relations

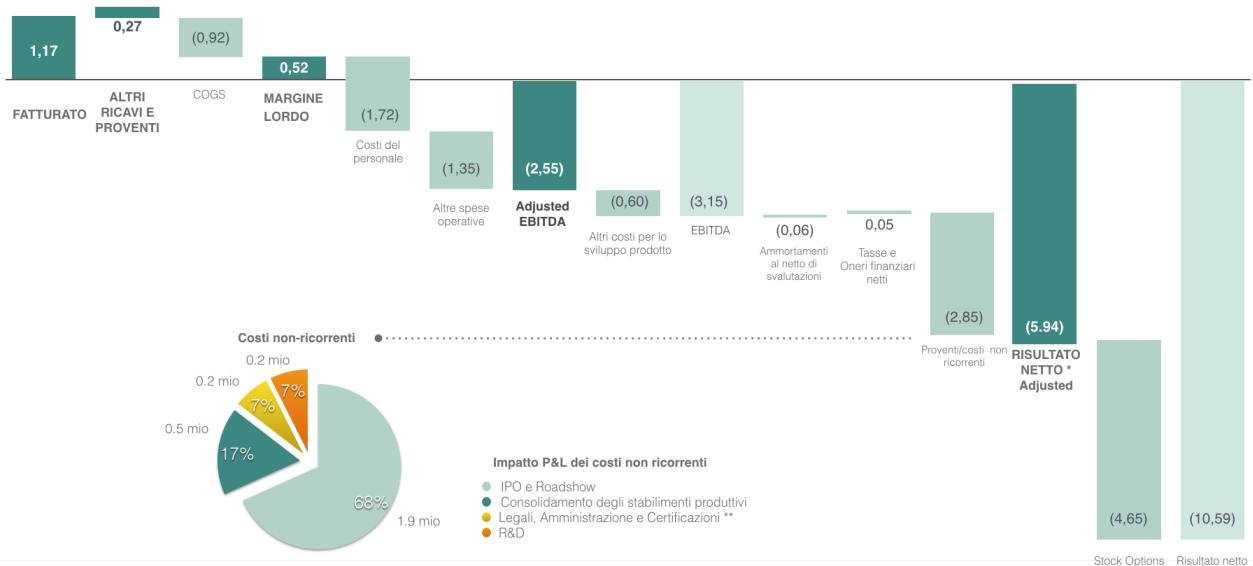
Francesca Cocco

Vice President Investor Relations

Tel. +33 (0) 970 467 135 -

Mobile +39 347 7056719

e-mail: fc@electropowersystems.com

ALLEGATI³
Dal fatturato all'utile netto


* RISULTATO NETTO Adjusted è definito come l'Utile Netto prima di contabilizzare le stock option

** Spese legali, amministrative e legate alla certificazione sono state presentate al netto dei proventi non ricorrenti di €0.3mio per transazioni legali

Data in [€mio]

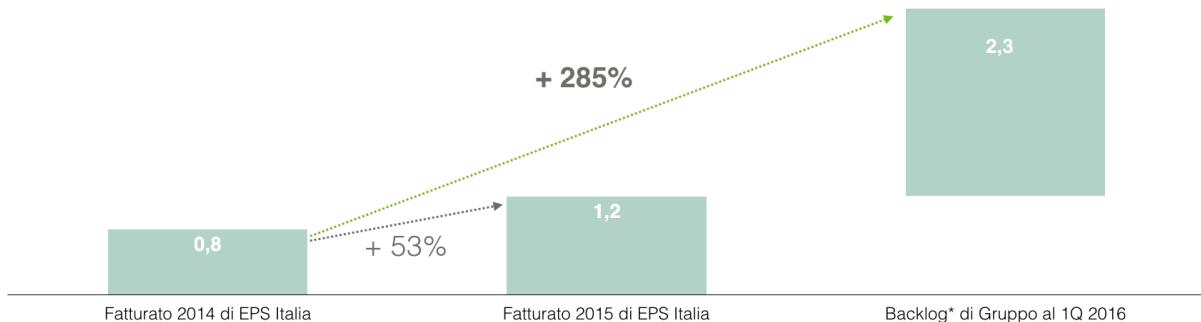
Risultati consolidati


* Nell'anno fiscale 2015 i ricavi di EPS Italia e il fatturato di Gruppo ammontano a 1,2 milioni di euro. Tuttavia EPS ha deciso di contabilizzare tali ricavi nel solo bilancio consolidato IFRS di Gruppo ai sensi dello IAS 18 per 0,4 milioni di euro, e pertanto contabilizzando circa 0,7 milioni di euro di fatturato "dal lordo al netto" (evidenziando solo il margine netto e non i ricavi lordi) in ragione dell'outsourcing della fornitura. Tale esternalizzazione è dovuto al fatto che gli ordini d'acquisto sono stati ricevuti nel 2015 prima dell'acquisizione di Elvi Energy e del completamento del nuovo polo produttivo.

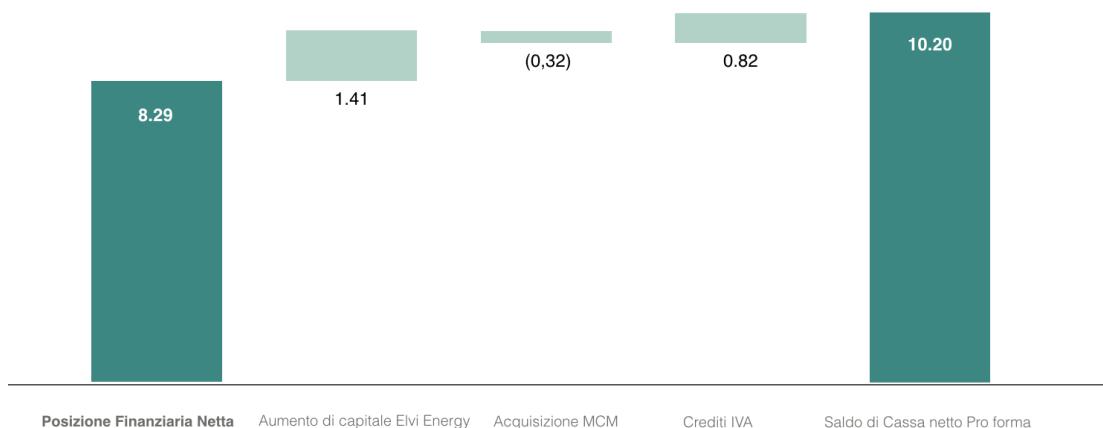
** Adjusted EBITDA è definito come risultato netto al lordo di interessi, tasse e ammortamenti, costi di R&D relativi allo sviluppo prodotto e altre spese non ricorrenti.

³ Per una informazione completa e la rappresentazione delle metriche IFRS, si faccia riferimento ai Consolidated Financial Statements pubblicati sul sito internet di EPS (www.electropowersystems.com)

Fatturato 2014-2015 e Backlog 1Q 2016



31.12.2015 Saldo di cassa pro forma*



* Il saldo netto di cassa pro forma non è un parametro contabile e pertanto non soggetto a revisione legale
Dati in €mio